



## 事業承継 大きな課題に

**北  
E  
Y  
E  
アイ**

取材先で事業承継という言葉を聞く回数が増えている。帝国データバンクによると、「社長」の平均年齢は全国が過去最高の59・3歳、石川県が58・7歳と高齢化が進んでいる。特に中小企業で年配の事業主が「後継者が見つからない」と困っているケースが多いらしい。金沢市内の企業を訪ねると、親族に事業を託したいものの、思い悩む経営者の姿があった。(国分紀芳)

「息子が戻ってきてでも安泰とは言えない。そういう例を見てきた」。金沢市内で「8番う~めん」のフランチャイズ(F.C.)5店を開くSK本多(金沢市)の本多清一社長56歳が嘆く。いったん業を継いだ親族が翻意して出て行ったケースを見聞きしてきたという。

8番う~めんを開くハチバン(金沢市)は、創業50周年を迎え、F.C.店の事業承継が大きな課題だ。国内12

店うち11店がF.C.店で、吉村由則常務は「うまく3代目に渡しきる店もあるが、後継者探しで悩む加盟店が多い」と話す。

3店のうち11店がF.C.店で、吉村由則常務は「うまく3代目に渡しきる店もあるが、後継者探しで悩む加盟店が多い」と話す。

いわゆる2代目の本多社長も長男(25)を「本命」と考えているが、別の仕事をしておらず、実際に継いでくれるかどうか分からぬとい。4年後には自身も60歳になるため、並行して従業員の中から選ぶことを考へ始めている。

これまで、両親が始めた1店から事業を拡大し、後継者が見つかなかった2店を引き受けたなどして現在は5店を経営する。本多社長は「会社が再び伸びるには若い力が必要。元気なうちに、その道筋を付け、100年企業にして」と語った。

これまで、両親が始めた1店から事業を拡大し、後継者が見つかなかった2店を引き受けたなどして現在は5店を経営する。本多社長は「会社が再び伸びるには若い力が必要。元気なうちに、その道筋を付け、100年企業にして」と語った。

店から事業を拡大し、後継者が見つかなかった2店を引き受けたなどして現在は5店を経営する。本多社長は「会社が再び伸びるには若い力が必要。元気なうちに、その道筋を付け、100年企業にして」と語った。

これまで、両親が始めた1店から事業を拡大し、後継者が見つかなかった2店を引き受けたなどして現在は5店を経営する。本多社長は「会社が再び伸びるには若い力が必要。元気なうちに、その道筋を付け、100年企業にして」と語った。

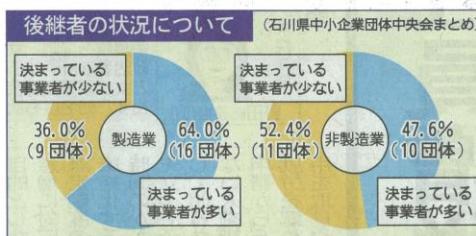
これまで、両親が始めた1店から事業を拡大し、後継者が見つかなかった2店を引き受けたなどして現在は5店を経営する。本多社長は「会社が再び伸びるには若い力が必要。元気なうちに、その道筋を付け、100年企業にして」と語った。

これまで、両親が始めた1店から事業を拡大し、後継者が見つかなかった2店を引き受けたなどして現在は5店を経営する。本多社長は「会社が再び伸びるには若い力が必要。元気なうちに、その道筋を付け、100年企業にして」と語った。

これまで、両親が始めた1店から事業を拡大し、後継者が見つかなかった2店を引き受けたなどして現在は5店を経営する。本多社長は「会社が再び伸びるには若い力が必要。元気なうちに、その道筋を付け、100年企業にして」と語った。

これまで、両親が始めた1店から事業を拡大し、後継者が見つかなかった2店を引き受けたなどして現在は5店を経営する。本多社長は「会社が再び伸びるには若い力が必要。元気なうちに、その道筋を付け、100年企業にして」と語った。

これまで、両親が始めた1店から事業を拡大し、後継者が見つかなかった2店を引き受けたなどして現在は5店を経営する。本多社長は「会社が再び伸びるには若い力が必要。元気なうちに、その道筋を付け、100年企業にして」と語った。



14日に開かれた事業承継に関するセミナー。講師は腰を据えて取り組むよう強調した  
〔金沢市内〕

中小企業、小規模事業者を主な顧客とする税理士業界では、事業承継の成否が取引の廃業に直結するだけに、その危機感が強い。北陸税理士会は3月、全国の税理士会に先駆けて会員専用の事業承継

## M& A も選択肢

サイトをつくり、北陸全域でM&A(企業の合併・買収)に関する情報の共有を始めた。スター・シップホールディングス(金沢市)でも相談件数は増加傾向にある。税理士の島嘉伸CEO(最高経営責任者)は「団塊の世代からの承継案件に加え、最近は30、40代からの相談が多い」と話す。いつたん家業を継いだものの、先行きを悲観し、自分のやりたい仕事をするため、市場価値があるうちに自社を売却する2代目もいるという。14日に金沢市で開かれた事業承継に関するセミナーで講師を務めた櫻井政夫公認会計士は「経営者の覚悟を養うには最低5年かかる。経営者が高齢化する中、後回しは絶対に駄目だと指摘していた。

「後継者がない」などの理由で廃業に追い込まれた企業のうち、4割が経営黒字だと言われる。県内では2016年度、後継者不在などで休廃業や解散を余儀なくされた企業は260社に上った。

「親族内か従業員に候補者がいなければ、M&Aも視野に入れてほしい」(櫻井氏)。好調な企業が廃業に追い込まれれば地域経済には大きなマイナスだ。企業だけの問題とせず、地域全体で相談・サポートする体制をさらに充実させていくことが求められそうだ。